

Décrypter le Code: Négociations stratégiques avec les payeurs publics canadiens pour l'accès aux médicaments

Agenda

● Session du matin

- Accueil et Introduction
- Fondements des payeurs publics
- Élaboration d'approches stratégiques
- *Pause Réseautage*
- Étude de cas interactive
- Considérations pratiques et optimisation de la valeur
- *Dîner*

● Session de l'après-midi

- Simulation interactive de négociation
- *Pause Réseautage*
- Navigation dans les cadres complexes de remboursement
- Table ronde : perspectives de l'industrie, du gouvernement et des payeurs
- Mot de clôture

● Réseautage et Convivialité